



COMPANY

PROFILE

نبذة عن المنصة

منصة رقمية مبتكرة تعمل كنظام وسيط بين التجار والعملاء، حيث تتيح للتجار عرض منتجاتهم داخل تطبيق واحد متكامل، بينما توفر للمستهلك تجربة شراء سهلة وأمنة

تهدف المنصة إلى تمكين أصحاب المتاجر والمحلات التجارية من الوصول إلى عدد أكبر من العملاء دون الحاجة إلى إنشاء متجر إلكتروني مستقل، حيث تتولى المنصة إدارة الجوانب التقنية والتسويقية

بكل بساطة

التاجر يضيف منتجاته... والمنصة تتولى التسويق وجلب العملاء



فكرة عمل المنصة

كيف تعمل منصة أسما؟

1 : يقوم التاجر بالتسجيل
: داخل المنصة

2 : يضيف منتجاته وصوره
: وأسعاره بسهولة

3 : تظهر المنتجات داخل
: التطبيق للعملاء

4 : يقوم العملاء بالشراء
: مباشرة من المنصة

5 : يتم تحويل الطلب
: للتاجر لتنفيذه

6 : تحصل المنصة على عمولة
: 15% من قيمة المبيعات مقابل
: خدمات التسويق والتشغيل

بهذه الطريقة يحصل التاجر على قناة بيع إضافية
دون تكاليف إنشاء متجر أو إدارة حملات تسويقية

مميزات المنصة

للعملاء

تصفح عدد كبير من
المتاجر في مكان واحد.

مقارنة المنتجات
بسهولة.

تجربة شراء بسيطة
وسريعة.

خيارات دفع متنوعة.

متابعة حالة الطلبات.

للتجار

عرض المنتجات داخل
منصة موحدة.

الوصول إلى شريحة أكبر
من العملاء.

نظام إدارة بسيط
للمنتجات والطلبات.

تقارير واضحة عن
المبيعات.

تسويق مستمر
للمنتجات.

رؤية المنصة



تسعى منصة أسما إلى أن تكون سوقًا رقميًا متكاملًا يجمع بين التجار والعملاء في بيئة تجارية حديثة تعتمد على التقنية والسهولة في الاستخدام

كما تهدف المنصة إلى دعم التحول الرقمي للمتاجر التقليدية وتمكينها من دخول عالم التجارة الإلكترونية بسهولة، مما يساهم في نمو الأعمال وزيادة المبيعات

أسما - سوق رقمي يجمع البائع بالمشتري في منصة واحدة